

Czy lubicie robić trudne rzeczy? Szczególnie takie, które dla innych są nie lada wyzwaniem. 😊

Dla nas jest to super ekscytujące, co przenieśliśmy również na płaszczyznę naszych działań rekrutacyjnych w [JobNonStop](#) !

Kilka miesięcy temu, nasz Klient Hawe Telekom przyszedł do nas z **takim trudnym wyzwaniem**.

Zadanie polegało na rekrutacji osób do sprzedaży i wsparcia technicznego ze znajomością technologii **CDN (Content Delivery Network)** i **EDGE Computing**. Takich osób nie jest zbyt dużo w Polsce.

➡ Nasze działania rozpoczęliśmy od tzw. **mappingu wszystkich firm**, które zajmują się tymi technologiami. Dzięki dużej pomocy naszego Klienta i naszym wewnętrznym działaniom stworzyliśmy tzw. "addressable market" potencjalnych kandydatów. Możemy powiedzieć, że **znamy już każdego specjalistę z tego segmentu**.

No i potem rzecz najprzyjemniejsza, dotarcie z ofertą bezpośrednio do osób o odpowiednim profilu (z chirurgiczną dokładnością) ✅

Dzięki skutecznemu "**job selling**" naszej rekruterki Stella Gaj, mieliśmy kilka bardzo fajnych osób zweryfikowanych, ocenionych przez nasze wewnętrzne narzędzie "**Scorecard**" i zarekomendowanych do Klienta.

Dzisiaj możemy potwierdzić, że trudne wyzwania smakują lepiej. **Wszyscy zrekrutowani, rozpoczęli pracę** 😊

Szczególne podziękowania dla Barbara Ożóg - na zdjęciu (Business Development Director) **za ogromne wsparcie** dla nas na każdym etapie, sprawne zarządzanie całym procesem wewnątrz Hawe Telekom oraz prowadzeniem profesjonalnych spotkań z kandydatami 🙌

Nie byłoby tego sukcesu bez niezłomnej i konsekwentnej w swoim działaniu Stella Gaj 💪

