

! Jak bardzo ważne jest identyfikowanie się z firmą dla której pracujemy oraz jej kulturą organizacyjną ?

Każdy projekt rekrutacyjny zaczynamy od **dokładnego briefingu z Klientem**, który jest konieczny aby dobrze zrozumieć nie tylko profil działalności i produkty ale również tzw. **"Service Culture"** 🙇

Dziękujemy 🙏 kolejnemu naszemu Partnerowi, firmie [CORAB S.A.](#), która nam zaufała.

Dostaliśmy zadanie stworzenia **teamu sprzedażowego w Niemczech** 🇩🇪

Oczywiście rekrutowaliśmy osoby z odpowiednim doświadczeniem, które znały doskonale rynek lokalny, czyli w tym przypadku niemiecki.

Dzięki wspaniałej pracy [Juliusz Kliniewski](#) oraz wzorowej współpracy z Corab, **od prawie 2 miesięcy działają już nasi "podopieczni"** i skutecznie sprzedają najlepsze rozwiązania Corab [↑]TOP w Niemczech.

Dziękujemy i jesteście gotowi na kolejne wyzwania!

Na liście krajów gdzie rekrutujemy lub rekrutowaliśmy **mamy już rynki**: niemiecki 🇩🇪, czeski 🇨🇪, słowacki 🇸🇰, rumuński 🇷🇴, litewski 🇱🇹, hiszpański 🇪🇸. Prowadziliśmy też rekrutacje do Doliny Krzemowej 🇺🇸 oraz Zatoki Perskiej 🇮🇷

